Бизнес-инжиниринг

Лекция 7

Цели в системе управления бизнеспроцессами. Разработка стратегий и планов организации

Ассоц.проф.каф.МиМЭ, к.т.н.
Султанбекова Жанат Женсикбаевна
z.sultanbekova@satbayev.university
87019303771

План

- 1. Цели и целеполагание в управлении бизнеспроцессами. Классификация целей
- 2. Система управления по целям
- 3. Сущность, принципы и методы планирования.
- 4. Процесс выработки стратегии.
- 5. Формы текущего планирования.

Функции целей предприятия (организации)

- оправдывают законность существования предприятия (организации);
- регулируют поведение работников предприятия;
- мотивируют и направляют поведение *персонала*, удовлетворяя их потребности. Выход предприятия на лидирующие позиции удовлетворяет и материальные (максимальная прибыль), и моральные потребности (гордость за предприятие).
- снижают неопределенность, разъясняя персоналу, что предприятие преследует в своей деятельности.
- помогают приспосабливаться к окружающей действительности.

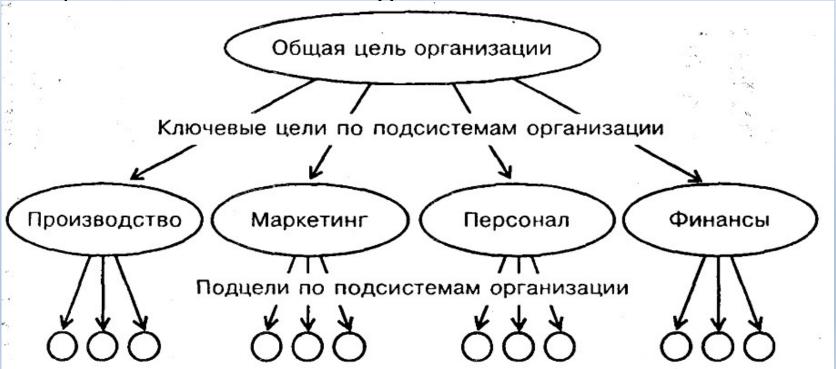
Требования к постановке цели

Цели должны быть:

- достижимы и реалистичны.;
- конкретными (сформулирован результат);
- понятными для исполнителя и четко сформулированными;
- измеримыми.
- согласованными по времени.
- мотивирующими действия исполнителей в определенном направлении;
- сформулированными и формализованными,
- совместимыми,
- проверяемыми и могут быть подвергнуты корректированию.
- количественно определенными;
- ЛОГИЧНЫМИ.

Дерево целей

Дерево целей - это структурированный иерархический перечень целей организации, в котором цели более низкого уровня подчинены и служат для достижения целей более высокого уровня.



Понятие планирования

- Планирование процесс определения целей, методов и средств их достижения, расписанных по ресурсам, исполнителям, времени
- **Арсенал средств достижения цели:** экономические, психологические, коммерческие, организационные, кадровые, технологические и иные действия.
- Основная задача планирования выбор волевых ответственных целенаправленных действий в условиях имеющихся ресурсных ограничений, сбалансированных по исполнителям, времени, ресурсам.

Преимущества и недостатки планирования

Преимущества планирования:

- стремление решить поставленную задачу рационально и с наименьшими затратами;
- улучшение интеграции и координации действий многих исполнителей;
- повышение эффективности совместных действий заинтересованных лиц;
- рациональное использование ограниченных ресурсов;
- возможность контроля и корректировки деятельности.

Недостатки планирования:

- невозможность отразить все многообразие внешних и внутренних условий;
- стабильность (неизменность) принятого решения;
- необходимость ресурсов (времени и средств) для разработки плана.

Принципы и методы планирования

Принципы планирования

- 1. Принцип единства
- 2. Принцип непрерывности
- 3. Принцип гибкости
- 4. Принцип точности
- 5. Принцип участия

Методы планирования

- балансовый;
- опытно статистический;
- нормативный;
- экономико математический.

Классификация планов

1. По времени:

- долгосрочные (10 25 лет);
- среднесрочные (3 10 лет);
- краткосрочные (1 3 года);
- текущие (1 год);

оперативные (до 1 года).

2. По объектам хозяйствования:

государственные, региональные, территориальные и муниципальные;

3 .По назначению:

директивные, индикативные

Классификация планов

4. По масштабности целей:

- стратегические, предусматривающие достижение глобальных целей;
- оперативные, предусматривающие достижение ближайших целей;
- бизнес планы, ориентированные на достижение отдельной сделки,

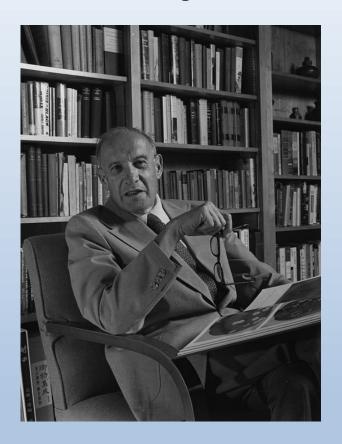
5. По функциям деятельности (функциональные планы):

- маркетинга;
- прибыли и рентабельности; издержек производства и обращения;
- инвестиций, в том числе долговременных материальных;
- персонала, доходов, финансов и др.

Этапы разработки плана предприятия

- 1) обоснование целей деятельности;
- 2) сбор информации;
- 3) проведение экономического анализа;
- 4) составление прогнозов;
- 5) составление планов;
- 6) утверждение и доведение планов до исполнителей;
- 7) выполнение плана исполнителями;
- 8) мониторинг плана.

Управление по целям



Управление по целям (англ. Management by Objectives, MBO) — это процесс согласования целей внутри организации таким образом, что руководство компании и сотрудники разделяют цели и понимают, что они означают для организации.

Термин «Управление по целям» впервые был введён и популяризирован П. Друкером в 1954 году в «The Practice of Management

Принципы управления по целям

система управления должна обеспечивать достижение всех целей и задач организации; каждый руководитель должен иметь четкие цели в рамках возложенных на него обязанностей; цели и задачи всех менеджеров согласуются и в соответствии с этим организуется работа по их выполнению;

менеджеры и исполнители совместно формулируют функции и добиваются их выполнения путем взаимных консультаций по определению задач, формируя иерархию целей.

Этапы процесса управления по целям:

1. Уточнение круга полномочий и обязанностей руководителей всех уровней.

2. Разработка и согласование целей и задач управления в рамках установленных полномочий и обязанностей.

3. Составление реальных планов достижения поставленных целей.

4. Контроль, измерение, оценка работы и достигнутых каждым руководителем результатов и по каналам обратной связи корректировка заданий, после чего может потребоваться новое согласование целей.

Достоинства системы управления по целям

- Создаются условия для повышения эффективности работы за счет четкого представления каждым работником организации связи между задачами и целями организации.
- Усиливается мотивация к работе и заинтересованность в достижении запланированных целей и задач за счет согласования целей на всех уровнях и во всех звеньях.
- Четкие временные рамки решения задач позволяют продвигаться к получению конечного результата малыми шагами.
- Улучшение взаимоотношений между руководителями и подчиненными.
- Создаются необходимые условия для наставничества и обучения в процессе выполнения согласованного круга задач.

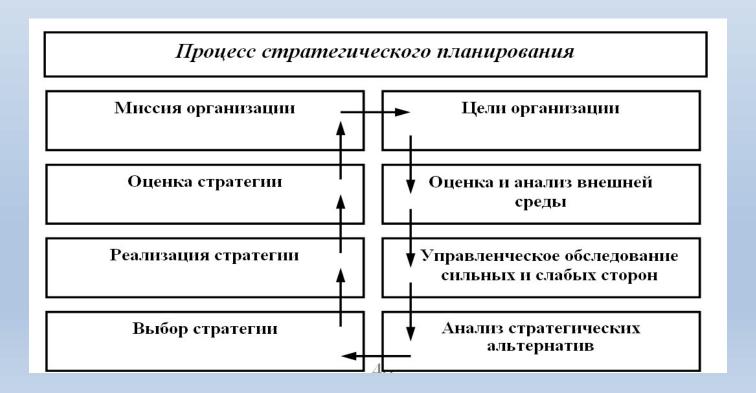
Система управления по целям неэффективна в случаях

В организациях с жесткой централизацией принятия управленческих решений, когда к процессу постановки целей не привлекаются нижестоящие руководители;

Если отсутствует личная мотивация и необходимая для управления информация;

При неудовлетворительной организации контроля.

Стратегическое планирование — это процесс разработки и реализации стратегии развития предприятия в будущем на основе прогнозирования изменения параметров внешней среды, определения приоритетных направлений развития и методов эффективного использования стратегических ресурсов



Текущее планирование

- **Текущее (тактическое) планирование** это планирование на срок до 1 года, которое ориентировано на выбор средств для достижения стратегических целей.
- Оно находит воплощение в краткосрочных и оперативных планах:
- Оперативный план документ, цель которого обеспечить общее понимание задач компании, стратегии и тактики решения таких задач, а также определить объемы, качество и структуру ресурсов, выделяемых для этого.
- **Краткосрочные планы** разрабатываются в виде бюджетов, финансовых смет, производственных программ

Литература

1. Громов, А. И. Управление бизнес-процессами: современные методы: монография / А. И. Громов, А. Фляйшман, В. Шмидт; под редакцией А. И. Громова. — Москва: Издательство Юрайт, 2019. — 367 с. — (Актуальные монографии). — ISBN 978-5-534-03094-5. — Текст: электронный // ЭБС Юрайт [сайт]. — URL: https://biblio-online.ru/bcode/432861

2. Фролов, Ю. В. Стратегический менеджмент. Формирование стратегии проектирование бизнес-процессов : учебное пособие для бакалавриата и магистратуры / Ю. В. Фролов, Р. В. Серышев ; под редакцией Ю. В. Фролова. — 2-е изд., испр. и доп. — Москва : Издательство Юрайт, 2019. — 154 с. — (Университеты России). — ISBN 978-5-534-09015-4. — Текст : электронный // ЭБС Юрайт [сайт]. — URL: https://biblio-online.ru/bcode/437776

3. Долганова, О. И. Моделирование бизнес-процессов : учебник и практикум для академического бакалавриата / О. И. Долганова, Е. В. Виноградова, А. М. Лобанова; под редакцией О. И. Долгановой. — Москва: Издательство Юрайт, 2019. — 289 с. — (Бакалавр. Академический курс). — ISBN 978-5-534-00866-1. — Текст: электронный // ЭБС Юрайт [сайт]. — URL: https://biblio-online.ru/bcode/433143

4. Каменнова, М. С. Моделирование бизнес-процессов. В 2 ч. Часть 1 : учебник и практикум для бакалавриата и магистратуры / М. С. Каменнова, В. В. Крохин, И. В. Машков. — Москва : Издательство Юрайт, 2019. — 282 с. — (Бакалавр и магистр. Академический курс). — ISBN 978-5-534-05048-6. — Текст : электронный // ЭБС Юрайт [сайт]. — URL: https://biblio-online.ru/bcode/431307